

آسیب شناسی صادرات استان کرمان

پیشنهادها برای کاهش مشکلات بانکی

- اطلاع رسانی به صادرکنندگان در رابطه با منابع موجود بانکی و ضوابط و مقررات از طریق رسانه های ملی و محلی.
- ایجاد تنوع بیشتر در تسهیلات اعطایی بانک ها و پرداخت به موقع و مناسب تسهیلات.
- پایین آوردن درصد سود تسهیلات ریالی و ارزی و افزایش سرمایه بانک های اعطا کننده تسهیلات صادراتی.
- تقسیم وام های صادراتی قبل از معوق کردن آنها.
- پرداخت تسهیلات به صادرکنندگان تا زمانی که تحریم ها ادامه داشته باشد تاوما به صورت ارزی و ریالی انجام شود تا امکان انتقال ارز از مبادی دیگر از جمله صرافی فراهم گردد.
- مدت زمان بازپرداخت تسهیلات صادراتی با توجه به ماهیت محصول صادراتی در نظر گرفته شود. به عنوان مثال با توجه به پروسه طولانی تولید فرش دستباف، مدت زمان بازپرداخت تسهیلات حداقل ۲۰ ماه باشد.
- امتیازات ویژه به صادرکنندگان نمونه و معتبر و سرشناس از طریق: ۱- اعطای وام های صادراتی تنها با اخذ سفته ۲- کوتاه کردن پروسه اعطای تسهیلات ۳- بالا بردن سقف تسهیلات و

مسائل ارزی

در حوزه مسائل ارزی، سه مشکل مهم عدم ثبات نرخ ارز، نقل و انتقال ارز و وجود سیستم چند نرخ ارز، سد راه صادرکنندگان استان می باشد. بسیاری از صادرکنندگان به دلیل عدم ثبات نرخ ارز تمایلی به تامین مالی از طریق تسهیلات ارزی ندارند. عدم ثبات نرخ ارز می تواند با صدمه زدن به صادرات، موجب نوسان درآمد ارزی گردد که در این شرایط، برنامه ریزی های توسعه اقتصادی در فضایی نامطمئن صورت خواهد گرفت.

بنابراین اگر سیاست گذاران، اثرات ریسک نرخ ارز را نادیده بگیرند، دخالت در بازار برای تحرک صادرات ممکن است به شکست منتهی شود. نقل و انتقال ارز هم یکی از عمده مشکلات صادرکنندگان است که این موضوع باعث تحمیل هزینه های سنگین به دلیل به وجود آمدن ریسک های زیاد، برای دریافت ارز حاصل از صادراتشان شده است.

دریافت ارز (یا معادل ریال و یا دریافت کالا) پروسه زمان بری دارد، ضمن این که هزینه های مالی به صادرکننده تحمیل می کند و باعث کاهش گردش سرمایه صادرکنندگان نیز می شود و در نتیجه همان طور که قبلاً اشاره شد، قدرت رقابت صادرکننده را از بین می برد و او را از گردونه رقابت خارج می کند. در خصوص سیستم چندنرخ ارز، ضمن اینکه پیامدهای نامطلوبی در تخصیص منابع اقتصادی یک کشور دارد، صادرکنندگان کالاها و خدمات، معمولاً مجبور به فروش ارز ناشی از فعالیت های خود به نرخ پایین تر از نرخ بازار آزاد می گردند. بنابراین، سیستم چندنرخ ارز به منایب وضع مالیات بر صادرات است و در نهایت به کاهش عرضه صادرات در قیمت های موجود می انجامد. در این سیستم، درصد قابل توجهی از ارز ناشی از صادرات، به علت سندسازی برای کم نشان دادن صادرات در مجاری رسمی جریان نمی یابد.

پیشنهادات برای کاهش مشکلات ارزی

- پوشش ریسک نوسانات نرخ ارز از طریق بیمه های اعتبار صادراتی
- واقعی کردن و تک نرخ شدن نرخ ارز

۳- مسائل مرتبط با بیمه های اعتبار صادراتی و ضمانت

نامه های مرتبط با دریافت خدمات صادراتی یکی از نیازهای جامعه

اقتصاد کرمان: استان کرمان به عنوان یکی از استان های بسیار فعال در صادرات غیرنفتی، با برخورداری از محصولات متنوع صادراتی در جهت توسعه و پیشرفت اقتصاد ملی، گام های بلندی برداشته است. عمده صادرات غیرنفتی کشور، متشکل از پسته، خشکبار، مصنوعات مسی و محصولات معدنی می باشد و استان کرمان در تولید این محصولات صادراتی، نقش قابل توجهی را ایفا می کند و به لحاظ تولید برخی محصولات عمده صادراتی کشاورزی در جایگاه اول قرار دارد. تولید بیشترین میزان پسته، خرما، گردو و میزان بالایی از محصولات جالیزی و مرکبات، قابلیت تولید محصول در خارج از فصل کشت و کشت های گلخانه ای، دارا بودن منابع فنی و متعدد به نحوی که استان کرمان عمده ترین تولیدکننده سنگ آهن، مس و ذغالسنگ می باشد و به ویژه سابقه دیرینه استان در فرش های دستباف به همراه وجود قابلیت های توریستی منحصر به فرد در سطح ملی و بین المللی اهمیت استان را در توسعه صادرات غیرنفتی مشخص می نماید.

علاوه بر همه فرصت های موجود، متأسفانه مسائل و مشکلاتی بر سر راه صادرات استان وجود دارد و مسیر توسعه صادرات را ناهموار می نماید. لذا بررسی این مسائل و مشکلات و اهتمام مسئولین دستگاه های دولتی و خصوصی متولی صادرات استانی و کشوری در عملی کردن راهکارهای موثر، مطمئناً نقش موثری در توسعه صادرات استان کرمان خواهد داشت. در ادامه به بررسی هر یک از مسائل و مشکلات صادرات و ارائه راهکارهای پیشنهادی می پردازیم.

۱- مسائل بانکی

یکی از بزرگترین مشکلات صادرکنندگان استان، کمبود نقدینگی است که در بسیاری از موارد آنها را از گردونه رقابت باز می دارد، که البته ناشی از عوامل زیادی است که در بررسی مسائل مختلف به آن ها می پردازیم.

یکی از این عوامل، انقباضی عمل کردن بانک ها، بالاخص بانک های تخصصی صادرات در خصوص پرداخت تسهیلات صادراتی است. با بررسی میزان تسهیلات ارائه شده به بخش صادرات استان در سال های اخیر به نقش کم رنگ این بانک ها در زمینه تامین نقدینگی صادرکنندگان کرمانی می توان پی برد.

سایر مشکلات موجود در رابطه با خدمات بانک هایی که وظیفه اعطای تسهیلات صادراتی به صادرکنندگان استان کرمان را دارند، به شرح ذیل می باشد:

- بالا بودن بهره بانکی برای تسهیلات صادرات.
- بروکراسی شدید اداری تسهیلات صادراتی.
- سرمایه پایین بانک های اعطا کننده تسهیلات صادراتی.
- یکسان بودن سقف اعتبار برای صادرکنندگان سرشناس و خوش حساب با سایرین.

- سنگین بودن وثایق، عدم ارزیابی وثایق ملکی بر اساس قیمت های روز، ضعف سیستم اعتبار سنجی وثایق و عدم قبول سفته به عنوان وثیقه برای اعطای تسهیلات به صادرکنندگان کالا و خدمات.

- ناآگاهی صادرکنندگان از انواع تسهیلات در سیستم بانکی استان خصوصاً بانک های صادراتی.

- عدم تناسب زمان اعطای تسهیلات صادراتی با نیاز صادرکننده، چرا که برخی از کالاهای صادراتی، به خصوص محصولات کشاورزی، فصلی می باشند اما در عرضه ی تسهیلات این مسئله در نظر گرفته نمی شود.

- پرداخت وام با توجه به ارزش مندرج در پروانه های گمرکی صورت می گیرد، این در حالی است که ارزش واقعی صادرات معمولاً بیش از ارزش اظهارنامه صادراتی است.

- در حالی که صادرکنندگان برای صادرات و قبل از آن به منابع مالی احتیاج دارند، بانکها از صادرکنندگان، اظهارنامه ی صادراتی طلب می کنند.